

OYSTER PERPETUAL
DATEJUST II

ROLEX



MICHELSEN
ÚRSMÍÐIR

Laugavegur 15 - 101 Reykjavík
511 1900 - www.michelsen.is

MARKAÐURINN

Miðvikudagur 4. júní 2014 | 35. tölublað | 10. árgangur

Sími: 512 5000 | [visir](http://www.visir.is) www.visir.is

VIÐ **ELSKUM**
UMHVERFIÐ!



Guðjón Ó
VISTVÆNA PRENTSMÍÐJAN

PÁL MAR RÁÐINN FORSTJÓRI SAMSKIPA HF.

- Yfirstjórn Samskipa hefur gengið frá ráðningu Pálmaris Óla Magnússonar í starf forstjóra Samskipa hf.
- Pálmar hefur starfað sem framkvæmdastjóri hjá Landsvirkjun. Hann hefur störf í júlí.
- Stjórnendur samstæðunnar stefna að frekari umsvifum í Austur-Evrópu, segir Ólafur Ólafsson, stjórnarformaður Samskip Holding BV.

SÍÐA 6

SAMSKIP



TM seldi tveggja milljarða hlut

Tryggingamiðstöðin (TM) seldi í gær 74 milljónir hluta í HB Granda fyrir tæpa tvo milljarða króna.

Fyrirtækið seldi bréfin þegar gengi þeirra var um 27 krónur á hlut. TM á nú rúman eins prósentu hlut í sjávarútvegsfyrirtækinu.

Gengi hlutabréfa HB Granda hafði hækkað um 0,93 prósent við lokun markaða í gær. Velta með bréf fyrirtækisins nam 2.054 milljónum króna en heildarveltan í Kauphöllinni var 2.623 milljónir. Mesta hækkun dagsins var á hlutabréfum Marel en þau hækkuðu um 1,4 prósent í 142 milljóna króna veltu.

- hg

App iOS 8 aðstoðar sykursjúka

Bandaríski tæknirísinn Apple hefur kynnt nýjar útgáfur af stýrikerfunum iOS, fyrir iPhone, og OS X, fyrir tölvur fyrirtækisins. Með iOS 8 og OS X Yosemite, sem væntanleg eru í haust, verður hægt að framkvæma enn fleiri aðgerðir í Mac-tölvu, eða iPad, með iPhone-síma.

Af þeim nýju forritum sem iOS 8 býður upp á má helst nefna heilsuappið Health. Það mælir lífsmörk notanda, svo sem blóðþrýsting og púls, og getur sent þær upplýsingar með sjálfvirkum hætti til læknis viðkomandi notanda. Einnig getur appið gagnast sykursjúkum, en með hjálp sérstaks aukabúnaðar getur það mælt blóðsykur notandans og safnað upplýsingum um blóðsykurssveiflur.

- rkr

Sigurður nýr forstjóri Deloitte

Sigurður Páll Hauksson tók við sem forstjóri endurskoðunar- og ráðgjafarfyrirtækisins Deloitte 1. júní síðastliðinn af Þorvarði Gunnarssyni.

Frá þessu er greint í fréttatilkynningu fyrirtækisins. Þar segir að Sigurður Páll hafi starfað í yfir 20 ár við endurskoðun og ráðgjöf og verið meðeigandi Deloitte frá árinu 2003. Hann hóf störf hjá fyrirtækinu árið 1994 og lauk löggildingu í endurskoðun árið 1998.

„Ég er fullur tilhlökkunar að takast á við öll þau spennandi verkefni sem fram undan eru,“ segir Sigurður Páll í tilkynningunni.

- sá



Sjónmælingar í Optical Studio

Tímapantanir í síma:

Optical Studio í Smáralind
sími 5288500

Optical Studio í Keflavík
sími 4213811

Optical Studio í Leifstöð
sími 4250500

Optical Studio

SMÁRALIND • LEIFSTÖÐ • KEFLAVÍK





The power to do more

Sköpuð hvort fyrir annað Áreiðanleg borðtölva og bjartur tölvuskjár



Parið á
tilboðsverði
169.980 kr.

P2314H

OPTIPLEX 9020SF#03



Öflugur vinnuhestur á góðu verði

Dell Latitude E5430 fartölva er með styrkta umgjörð og hentar því vel fyrir fólk á ferðinni.

Verð áður: 266.090 kr.

Verð nú: 169.900 kr.



Bjartur og skarpur tölvuskjár

Dell Professional P2314H 23" skjáinn er hæðarstillanlegur, hefur marga tengimöguleika og býður bjarta og góða mynd.

Verð áður: 43.990 kr.

Verð nú: 38.990 kr.



Lítið og öflugt fjölnotatæki

Xerox WorkCentre 6015ni er gríðarlega öflugt fjölnotatæki, prentari, skanni og ljósritun í einni vél.

Verð áður: 74.990 kr.

Verð nú: 69.990 kr.

Velkomin í verslanir okkar í Guðrúnartúni Reykjavík og Tryggvabraut Akureyri.

Nánari upplýsingar má finna á www.advania.is/tilbod, í síma 440 9010 eða í tölvupósti á sala@advania.is



advania

Welcome to IT



Sumargleði

Breyttir tímar í sölu á hágæða fæðubótarefnum - **Lægra verð**

THE PROTEIN WORKS

The Protein Works er breið vörulína af hágæða fæðuaukum með náttúrulegum litar- og bragðefnum á afar hagstæðu verði.

Innihalda engin þykkingar- eða fyllingarefni og allt sem er í vörunni kemur fram í innihaldslýsingu.



Lágkolvetnafæði

Whey protein 97
500 g. **kr. 3.699.-**
1 kg. **kr. 6.999.-**



Úthald + uppbygging

Kreatin monohydrate
500 g. **kr. 1.999.-**



Uppbygging

Whey protein 80
7 bragðteg.
500 g. **kr. 2.999.-**
1 kg. **kr. 4.999.-**
2 kg. **kr. 7.999.-**



Úthald

AMINO-NRG
10g amínosýrur
133 mg koffín og
aðeins 1,2 g kolvetni
250 g **kr. 2.699.-**
500 g **kr. 4.999.-**



Uppbygging

Brown rice
protein
500 g
kr. 2.499.-



Fitkubrennsla

CLA hylki
Frábær stuðningur
við fitubrennslu
120 hylki **kr. 3.999.-**



Fitkubrennsla

Thermopro
90 töflur.
kr. 3.999.-



Fitkubrennsla

Raspberry
Ketones
60 hylki
kr. 1.799.-



Næring+uppbygging

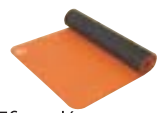
Hreint hnetusmjör
1 kg
kr. 1.799.-



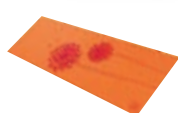
Nuddrúlla 45 cm
Verð kr. 4.995.-
Sumartilboðsverð
kr. 3.996.-



Bollar með
þyngingum 55-75 cm
Sumartilboðsverð
frá kr. 4.796.-



Æfingadýna
Powerhouse Pro
Verð kr. 9.995.-
Sumartilboðsverð
kr. 7.996.-



EcoSmart
yogadýna 3 mm
Verð kr. 3.995.-
Sumartilboðsverð
kr. 2.996.-



Nuddkefli
Rejuvenation
Verð kr. 5.995.-
Sumartilboðsverð
kr. 3.995.-



POLAR

Púlsmælur henta vel fyrir alla.
Polar FT4 - Verð kr. 15.995.-
Sumartilboðsverð
kr. 13.995.-
Polar FT7 - Verð kr. 18.995.-
Sumartilboðsverð
kr. 16.995.-



IRON GYM
IRONGYM styrktól, ótrúlega margir
æfingamöguleikar, einfalt og öruggt.
Sumartilboðsverð kr. 7.995.-



Hreysti hefur stutt við bakið á afreksfólki í íþróttum um árabil.
Komdu og fáðu ráðleggingar hjá fagfólki



maxifuel

ViperActive
 Úthugsaður orkudrykkur sem hleður orku, steinefnum og aminosýrum hratt og vel inn í vöðvana. Kemur í veg fyrir ofþornun, slappleika, vöðvakrampa og niðurbrot á vöðvum. Endurhleður hraðar og betur en aðrir drykkir á markaðnum. Viperactive er hinn fullkomni orkudrykkur til að nota á æfingu, sama hvort þú ert að hjóla, hlaupa eða ganga. Viperactive hjálpar við að koma í veg fyrir vökvatap og viðheldur orku meðan á æfingu stendur.

Verð kr. 4.995.-



maxifuel

Viper boost
 er hátækni-blanda af hráefnum sem vinna með líkamanum til þess að hámarka orku og einbeitingu á æfingu. Blandan hámarkar ekki aðeins orku og einbeitingu en kemur einnig í veg fyrir ofþornun/krampa með steinefnum og söltum. Viper boost er frábær orkudrykkur fyrir íþróttafólk sem vill fá alvöru orku en jafnframt svolitla örvun til þess að keyra einbeitinguna í gang.

Verð kr. 5.995.-



maxifuel

Recovermax
 er einn virkasti endurhleðsludrykkurinn á markaðinum í dag. Þessi einstaka blanda af kolvetnum og próteinum hjálpar líkamanum að endurhlaða orkubirðir sínar. Notkun Recovermax með reglubundnum æfingum getur gefið þér bættan árangur, m.a. aukinn vöðvastyrk, aukði úthald og minnkað vöðvapreytu.

Verð kr. 5.995.-



MAXIMUSCLE

Promax Lean
 Fyrsti næringardrykkurinn sem inniheldur brennslu efni til að styðja fitulosun og þyngdarstjórnun. Promax lean er einstök blanda, hönnuð fyrir fólk sem vill hágæða fæðuaukablöndu sem styður þyngdarstjórnun og þyngdartap. Einn skammtur af Promax lean inniheldur 228 hitaeyningar

Verð kr. 9.995.-
Sumartilboðsverð kr. 8.995.-



MAXIMUSCLE

Cyclone
 Einstök samsetning af mysupróteini og nauðsynlegum næringarefnum sem styðja vöðvavöxt, auka styrk og úthald auk mikilvægrar endurhleðslu.

Verð kr. 9.995.-
Sumartilboðsverð kr. 8.995.-



MAXIMUSCLE

Promax
 Háhreinsuð blanda mysupróteina sem tryggir hámarks aminosýruflæði og endurhleðslu. Sérstaklega gott í meltingu!

Verð kr. 7.995.-
Sumartilboðsverð kr. 6.995.-

YORK 20 kg handlóðasett
 Verð áður kr. 14.995.-
Sumartilboðsverð kr. 13.995.-



Sumarútsala
 af öllum UNDER ARMOUR fatnaði
25-30% afsláttur



Authentic **HARD** Original **TAIL**
 FOREVER

SLENDERTONE™



Stinnari og sterkari á aðeins 4 vikum.
 Notaðu Slendertone í 20-40 mínútur, allt að 5 sinnum í viku til að ná hámarks árangri.
 Belti - Verð kr. 33.995.-
Sumartilboðsverð kr. 29.995.-

TRX™

Suspension Training



Eitt öflugasta æfingakerfi sem völ er á og hefur farið sigurför um heiminn.
 Verð kr. 39.995.-
Sumartilboðsverð kr. 29.996.-



Loksins á Íslandi
 Æfingafatnaður í sérflokki

allt fyrir kroppinn

HREYSTI

Skeifunni 19 - S. 568 1717

NETVERSLUN: WWW.HREYSTI.IS
 OPIÐ MÁN - FÖST. 10:00 - 18:00 - LAUGARD. 11:00 - 16:00
 Sendum um land allt.



NÝR FORSTJÓRI Pálmar er vélaverkfræðingur og starfaði hjá Samskipum frá 1998-2011.

FRÉTTABLAÐID/GVA

Ráðinn til að stýra Samskipum hf.

Yfirstjórn Samskipa hefur gengið frá ráðningu Pálmaris Óla Magnússonar í stöðu forstjóra Samskipa hf. Pálmar hefur starfað hjá Landsvirkjun en hann mun sjá um flutningastarfsemi félagsins til og frá Íslandi og Færeyjum.

VIÐTAL
HARALDUR GUÐMUNDSSON
HARALDUR@FRETTABLAÐID.IS



Stjórn Samskip Holding BV hefur gengið frá ráðningu Pálmaris Óla Magnússonar, framkvæmdastjóra framkvæmdasviðs Landsvirkjunar, í starf forstjóra Samskipa hf.

Ákvörðunin var kynnt starfsmönnum félagsins í gær. Pálmar mun hefja störf í júlí en hann starfaði áður hjá Samskipum frá 1998 til 2011. Hann mun sjá um flutningastarfsemi félagsins til og frá Íslandi og Færeyjum og allt sem henni tengist.

Príur forstjórar

Í síðustu viku kynnti stjórn Samskip Holding BV, yfirstjórn samstæðunnar, áform um skipulagsbreytingar. Samkvæmt þeim verða flutningakerfi samstæðunnar sameinuð undir nafni Samskipa og flutningsmiðlun fyrirtækisins undir Samskip Logistics.

Samskip mun sjá um grunnflutningakerfið í Evrópu og þar á meðal flutninga til og frá Íslandi. Daninn Jens Holger Nielsen verður forstjóri Samskipa með aðsetur í Hollandi, eins og kom fram í fréttatilkyningu um breytingarnar.

Pálmar mun aftur á móti stýra dótturfélaginu Samskip hf.

Ásbjörn Gíslason, sem áður var annar tveggja forstjóra Samskipa, tekur við stöðu forstjóra Samskip Logistics. Hann verður með aðsetur í Hollandi og meðal annars ábyrgur fyrir FrigoCare, frystigeymslum samstæðunnar utan Íslands og Færeyja, dótturfélaginu Silver Sea í Noregi og Samskip IcePack.

„Það er verið að skipta þessu upp þannig að Samskip Logistics mun sjá um flutningsmiðlun Samskipa um allan heim sem tekur þá til frystiflutninganna og annarra flutninga þar sem við erum að nota okkar flutningakerfi og kerfi hvers sem er í raun og veru,“ segir Pálmar.

Hagnaður upp á tvo milljarða

„Það sem við erum að gera með þessum skipulagsbreytingum er annars vegar að skerpa áhersluna á áframhaldandi vöxt og viðgang félagsins en ekki síður að tryggja að við séum með skýran fókus á okkar heimamarkað hérna á Íslandi. Við ætlum áfram að veita viðskiptavinum okkar hér heima hagkvæmar heildarlausnir í flutningum og viljum tryggja að þeir

MIKIL FLUTNINGSGETA í gámaflota Samskipa eru um 19 þúsund gámar.



njóti góðs af þeim árangri sem við erum að ná erlendis,“ segir Pálmar.

„Með aukinni samhæfingu flutningakerfanna til og frá Íslandi teljum við okkur ná kostnaðarlegri hagræðingu og sá möguleiki

opnast að viðskiptavinir okkar á Íslandi geti fylgst með og rakið sendingar í gegnum flutningakerfi okkar, ekki aðeins til og frá Íslandi, heldur jafnframt innan Evrópu.“

Samskipasamstæðan hagnaðist um tvo milljarða króna á síðasta ári þegar veltan nam 88 milljörðum. Í tilkyningu félagsins um skipulagsbreytingarnar er tekið fram að spár þess geri ▶

► ráð fyrir 100 milljarða veltu á þessu ári.

Rekur lestarkerfi í Evrópu

Í tilkynningunni kemur einnig fram að félagið rekur skrifstofur í 24 löndum í fimm heimsálfum. Gámaflotinn telur um 19 þúsund gáma og um 700 þúsund gámaeiningar eru fluttar með skipum, lestum, bílum og fljótaprömmum á hverju ári. Flutningsmagnið hefur aukist ár frá ári og félagið rekur sem dæmi umfangsmikið lestarkerfi í Evrópu. Starfsmenn eru um 1.400 talsins.

„Fyrirtækið hefur vaxið og dafnað á síðustu áratugum með atvinnulífni og reynslan af því að þjónusta kröfuharða viðskiptavinum hér á landi er grunnurinn að þeirri velgengni sem fyrirtækið hefur áunnið sér,“ segir Pálmar.

„Það er hlutverk okkar að sjá til þess að viðskiptavinir komi sínum vörum og aðföngum á milli staða á áreiðanlegan og hagkvæman hátt. Við sinnum þessu hlutverki okkar best með því að hlusta á viðskiptavinum og skilja þau viðfangsefni sem þeir eru að fást við. Með því að bjóða áreiðanlegar og hagkvæmar lausnir sem henta þeim þörfum sköpunar við verðmæti fyrir okkar viðskiptavinum.“

Var staðgengill forstjóra

Pálmar starfaði eins og áður segir í þrettán ár hjá Samskipum. Árið 2011 var hann ráðinn framkvæmdastjóri framkvæmdasviðs Landsvirkjunar. Þar hefur hann borið ábyrgð á öllum virkjanaframkvæmdum á vegum fyrirtækisins, frá því ákvörðun um fjárfestingu í virkjun er tekin þangað til hún er tilbúin til afhendingar.

„Þegar ég var hér hjá Samskipum var ég í nokkrum framkvæmdastjórastöðum og tók þá þátt í uppbyggingu félagsins erlendis og starfaði meðal annars um tíma sem staðgengill forstjóra



„Ég hef auðvitað fylgst vel með á hliðarlínunni eftir að ég fór enda er þetta skemmtilegur vettvangur.“

Samskipa á Íslandi,“ segir Pálmar. Hann starfaði einnig hjá keppinautum Eimskip frá 1994 til 1996.

Pálmar er menntaður í vélaverkfræði, lauk meistaraáráðu í námsgreininni við Universitæt Karlsruhe í Þýskalandi og er einnig með MBA-gráðu frá Háskóla Íslands. Hann er giftur Hildi Karlsdóttur grunnskólakennara. Þau eiga þrjú börn og tvö barnabörn.

„Mér finnst rosalega skemmtilegt að vera að koma inn í Samskip aftur. Maður þekkir hversu góður starfsandinn í fyrirtækinu er og hversu samheldinn hópurinn er. Hér er fólk sem er tilbúið til að leggja allt á sig til þess að ná árangri og býr yfir mikilli þekkingu og reynslu í þessum bransa. Ég hef auðvitað fylgst vel með á hliðarlínunni eftir að ég fór enda er þetta skemmtilegur vettvangur.“

Horfa til Austur-Evrópu

Ólafur Ólafsson, stjórnarformaður Samskip Holding BV og aðaleigandi samstæðunnar, segir skipulagsbreytingarnar lið í að búa félagið undir frekari sókn og uppbyggingu á erlendum mörkuðum. Stjórnendur samstæðunnar horfi meðal annars til Austur-Evrópu í þeim efnum.

„Við ætlum okkur að vaxa meira inn í þann hluta Evrópu og þar eru gömlu ráðstjórnarríkin og Rússland stærst. Við munum fara meira inn á þessi lönd, meðal annars frá Tyrklandi þar sem við erum að taka í notkun nýja flutningaleið, og erum nú þegar kominn með umtalsverða lestarflutninga út frá Póllandi,“ segir Ólafur. Hann bætir við að stjórnendur samstæðunnar ætli að sækja hægt og rólega inn á þessa markaði.

„Við biðum með Rússland því ástandið þar hefur verið svolítið brothætt. Þar munum við annaðhvort styrkja eigin siglingar eða fara í samstarf við önnur flutningafyrirtæki. Það er ekki einfalt að koma upp mjög samkeppnishæfu og góðu kerfi en við erum staðráðin í að gera það en það mun taka nokkur ár.“

Ólafur segir félagið einnig horfa til Spánar og Portúgals. Miklar væntingar hafi verið gerðar til frekari uppbyggingar Samskipa í löndunum tveimur en afleiðingar efnahagskreppunnar hafi sett strik í reikninginn.

„Við höfum beðið með það en erum enn með teikningarnar á borðinu. Við erum að meta ástandið og þá hvenær rétt sé að fara í að gera eitthvað.“

Starfsemin hér 23% af veltunni

Um 23 prósent af veltu Samskipa Holding BV, sem skráð er í Hol-

landi, má rekja til starfseminnar hér á landi. Árið 2005 varð erlend starfsemi Samskipa í fyrsta sinn meiri en sú innlenda og þá þróun má meðal annars rekja til kaupa á erlendum flutningafyrirtækjum.

„Fyrst vorum við í bölvuðum vandræðum með að samþætta þetta en við vorum komin á gott



ÓLAFUR ÓLAFSSON

ról árið 2007. Svo fengum við gríðarlegan samdrátt á öllum okkar flutningaleiðum í kjölfar efnahagskreppunnar í Evrópu og þurftum að bregðast markvisst við því og það hefur allt tekist. Þá lögðum við alla áherslu á að passa upp á reksturinn á Íslandi og flutningakerfi okkar um allan heim. Það hefur tekist mjög vel og núna höfum við tekið allt sem tengist flutningum með skipum, lestum og bílum og alla gáma, og sett í eitt svið og það heitir nú Samskip,“ segir Ólafur.

Hann útskýrir hvernig Samskip Logistics byggir á þjónustu við viðskiptavinum þar sem starfsmenn yfir tuttugu skrifstofa, í fimm heimsálfum, skipuleggja flutninga með því að nota að mestu flutningakerfi annarra fyrirtækja.

„Þetta er svið sem við ætluðum alltaf að byggja upp en drögum úr á meðan við vorum að fást við önnur verkefni.“

Ólafur segir áætlun félagsins um aukna veltu, úr 88 milljörðum króna á síðasta ári í 100 milljónir á þessu, byggja á því að félagið hafi á undanförunum árum séð vöxt upp á sjö til átta prósent á öllum meginflutningaleiðum.

„Við erum núna að gera ráð fyrir umtalsverðum vexti út af meðal

annars Tyrklandi. Við gerum ráð fyrir þó nokkurri tekjuaukningu þar og hitt er áframhaldandi vöxtur á öllum okkar leiðum. Það verður bæði gert með því að kaupa minni fyrirtæki og ráða nýja starfsmenn inn á okkar skrifstofur,“ segir Ólafur.

Keypt fimm skip síðustu tvö ár

Spurður hvar Samskip standi í samanburði við alþjóðlega flutningaríska eins og Maersk segir Ólafur að þar sé verið að bera saman tvö ólík fyrirtæki sem starfi á ólíkum sviðum.

„Flutningar í Evrópu eru margþættir. Í fyrsta lagi eru stór skipafélög sem fara frá Asíu til Evrópu, Asíu til Ameríku, Ameríku til Evrópu og svo framvegis. Þar eru Maersk og MSC langstærst en við erum ekkert í þannig flutningum. Síðan ertu með önnur félög í Evrópu sem taka úr þessum stóru skipum og fara með gámana inn á minni hafnir og við erum mjög lítið í því. Svo er „door-to-door shipping“, þar sem þú flytur til dæmis bjór frá Heineken-verksmiðju í Hollandi til Bretlands, eða húsgögn fyrir IKEA frá Póllandi til Frakklands. Við erum í þessum flutningum og þar erum við stærstir.“

Samskip seldu að sögn Ólafs öll sín skip fyrir tuttugu árum og félagið hafði þá stefnu að nota eingöngu leiguskip.

„Það var gert vegna þess að það var nóg framboð af þeim hjá þýskum eigendum. Eftir fjármálakreppuna hríðfelli skipin hins vegar í verði og fóru langt undir smíðakostnað. Við gátum því ekki annað en nýtt okkur það tækifæri og höfum keypt fimm skip síðustu tvö árin.“

Sendibíll ársins 2014.

> Hvað réð úrslitum?

Var það framúrskarandi vinnuumhverfið og sveigjanlega flutningsrýmið? Lága eyðslan? Eða ríkulegur staðalbúnaður, eins og til dæmis Bluetooth, olíumiðstöð og brekkuaðstöð? Mögulega spilaði hátt endursöluverð og lág bilanatíðni líka inn í. Nýr Ford Transit Connect er harðgerður og vinnusamur. Komdu og prófaðu sendibíl ársins.



FORD TRANSIT CONNECT

MEÐ BENSÍNIVÉL
FRÁ **2.382.470** KR. ÁN VSK

MEÐ DÍSILVÉL
FRÁ **2.589.641** KR. ÁN VSK

FÁANLEGUR Í TVEIMUR LENGÐUM.
FÆR FRITT Í STÆÐI.







Brimborg Reykjavík Brimborg Akureyri
Bíldshöfða 6 Tryggvabraut 5
Sími 515 7000 Sími 515 7050

Nýir og notaðir bílar: Söludeildir eru opnar alla virka daga kl. 9-17 og laugardaga kl. 12-16
Varahlutaverslun og verkstæðismóttaka er einnig opin laugardaga kl. 12-16

ford.is

Ford Transit Connect, EcoBoost bensín 100 hð. beinskiptur. Eldsneytisnotkun í blönduðum akstri 5,6 l/100 km. CO₂ losun 129 g/km. Verð með bensínivél frá 2.990.000 m/vsk.
Ford Transit Connect, 1,6TDCI dísil 75 hð. beinskiptur. Eldsneytisnotkun í blönduðum akstri 4,4 l/100 km. CO₂ losun 115 g/km. Verð með dísilvél frá 3.250.000 m/vsk.
Transit Connect með 1,6TDCI dísilvél og Start-Stop spartækni uppfyllir þau skilyrði sem þarf til að fá frítt í stæði í miðbæ Reykjavíkur í 90 mínútur í senn.
Tökum allar tegundir bíla upp í nýja. Brimborg og Ford áskilja sér rétt til að breyta verði og búnaði án fyrirvara. Útbúnaður getur verið frábrugðinn mynd í auglýsingu.

SÓLVEIG EIRÍKSDÓTTIR Viðbrögð á TripAdvisor hreyfðu við eigendum Gló

Sólveig Eiríksdóttir, oft nefnd Solla á Grænum kosti eða Solla á Gló, hefur óvenjulegan bakgrunn því hún er lærður kennari og textílhönnuður sem hellti sér út í veitingabransann af krafti árið 1994. Solla var valin besti hráfæðiskokkur í heimi árin 2011 og 2012 og núna eru þrjár veitingastaðir reknir undir merki Gló. Í lok apríl var tilkynnt um að Birgir Þór Bieltvedt athafnamaður og eiginkona hans hefðu keypt helmingshlut í Gló en þess var getið að Gló ætti möguleika á alþjóðlegum vexti vegna sérkenna sinna. Þá njóta vörur undir merkinu Himneskt mikilla vinsælda. Solla er gestur okkar í nýjasta Klinkinu.

klinkið

Þorbjörn Þórðarson
thorbjorn@365.is

Viðtalið við Sólveig Eiríksdóttir er hægt að sjá í þættinum Klinkinu á www.visir.is.

Birgir Þór Bieltvedt hefur séð tækifæri í alþjóðlegum vexti Gló?

„Það sem okkur líkaði við hann er að hann er erlendis. Ég held að hann sé að setja upp Domino's í Noregi. Þar sem hann fer, eftir að hafa haft áhuga á þessum mat og verið fastagæstur hjá okkur á Íslandi, þá sér hann tækifæri á þeim vettvangi þar sem hann er að setja upp aðra staði.“

Velta Himneskt ehf. í ársreikningum fyrirtækisins endurspeglar engan veginn framboðið af þessum vörum í búðum Haga.

„Himneskt er bara mitt fyrirtæki. Ég fæ bara ákveðna upphæð á mánuði við vinnu mína í vörumerkinu. Ég þarf að velja vörurnar.“

Það hefur verið nefnt að Gló eigi möguleika á alþjóðlegum vexti. Er Gló að fara í útrás?

„Þetta eru Evrópa og Bandaríkin. Ég fer til Kaliforníu nokkrum sinnum á ári og það er svo merkilegt, eins og það er mikið af góðum stöðum þar, þá er Gló og sú hugmyndafraði sem staðurinn byggist á ekki mikið til staðar, aðeins svipað. (...) Eftir að við opnuðum Gló á Laugavegi byrjuðum við að fá svo ofboðslega flottar umsagnir á TripAdvisor. Síðan fáum við mjög mikið af tölvupósti þar sem við erum beðin um að opna Gló hér og þar.“

Hversu mikils virði er Himneskt vörumerkið, sem almenningur tengir við þig?

„Í ofboðslega mikilli einlægni, ég hef passað mig að vera eins hrein og heiðarleg og mögulegt er. Ég er með mína hugsjón og ég reyni að vera henni eins trú og ég get. Ég lífi þennan lífsstíl. Ég get sagt, þetta er mín reynsla.“

VIÐ FÁUM MIKLA SVÖRUM FRÁ VIÐSKIPTAVINUM. EINS OG PEGAR BIRGIR ÞÓR BIELTVEDT BANKAÐI Á DYRNAR.

Spenntur fyrir golfsumrinu mikla

Pétur Blöndal, framkvæmdastjóri Samáls, lærði meðal annars heimspeki og vann sem ritstjórnarfulltrúi á Morgunblaðinu. Hann er með þrjár til fjórar bækur í smíðum og hlakkar til þriggja vikna ferðalags með fjölskyldunni.

SVIPMYND
HARALDUR GUÐMUNDSSON
haraldur@frettabladid.is

„Það sem er á borðinu hjá mér núna er að fylgja eftir þessari viljayfirlýsingu um stofnun rannsóknarseturs í áli og efnisvísindum sem skrifað var undir á ársfundi Samáls fyrir stuttu síðan af iðnaðarráðherra og fulltrúum Háskólans í Reykjavík, Háskóla Íslands, Nýsköpunarmiðstöðvar og Samáls,“ segir Pétur Blöndal, framkvæmdastjóri Samáls (Samtaka álframleiðenda).

Pétur var ráðinn framkvæmdastjóri samtakanna í júlí í fyrra. Hann hafði þá gegnt starfi ritstjórnarfulltrúa á Morgunblaðinu frá 2006 og stýrt menningardeild blaðsins, auk þess að ritstýra Sunnudagsmogganum. Pétur byrjaði í blaðamennsku 1994 og vann við fagið til ársins 2000 þegar hann kláraði BA-nám í heimspeki í Háskóla Íslands. Þá hafði hann farið í skiptinám til Berlínar og

lokið áföngum í þremur stærstu háskólum borgarinnar.

„Þegar ég kom heim hóf ég störf á auglýsingastofunni Gott fólk þar sem ég stýrði almanna-tengsladeild fyrirtækisins í tvö ár. Eftir það fór ég aftur á Moggann og kláraði MBA-nám við Háskólann í Reykjavík samhliða því,“ segir Pétur.

Hann starfaði sem forstöðumaður fjárfestatengsla og kynningarmála hjá Íslandsbanka frá 2004-2005.

„Ég hætti þar til að klára Sköpunarsögur, viðtalsbók við rithöfunda um sköpunarferlið og eftir það lá leiðin aftur á Moggann.“

Pétur er einnig stjórnarformaður Stofnunar um fjármálalæsi og í stjórn Forlagsins. Hann segist vera með ólæknandi bakteríu sem lýsi sér þannig að hann þurfi að skrifa um allt sem hendir hann í lífinu.

„Þannig að ég er með þrjár til fjórar bækur sem ég sinni í hjáverkum. Eitthvað er á vísnaviði, ein er um ferðalög og svo er eitthvað um þjóðmál. Þannig að þetta

eru ólíkar bækur sem ég er að skrifa,“ segir Pétur.

Hann er giftur Önnu Sigríði Arnardóttur lögfræðingi. Þau eiga tvö börn, Ólöfu Krístrúnu, 12 ára, og Örn Óskar, sem er nýu ára.

„Ég reyni að verja miklum tíma með fjölskyldunni og um leið að vera duglegur að hreyfa mig. Krakkarnir voru að komast inn í Nesklúbbinn í golfi og ég og Anna Sigga erum sömuleiðis í klúbbnum. Svo voru tengdaforeldrarir að komast inn líka þannig að ef þetta verður ekki golfsumarið mikla þá held ég að ég selji kylfurnar mínar.“

Pétur fer á hverju ári í um þriggja vikna ferðalag með fjölskyldunni um landið og hann er augljóslega spenntur fyrir fríinu.

„Ég hlakka mikið til þess augnabliks þegar við keyrum út úr bænum um miðjan júlí og snúum ekki aftur í flóttamannabúðirnar í Reykjavík fyrr en í byrjun ágúst. Þetta er sá tími þegar maður hleður batteríin fyrir skammdegið og álagið sem fylgir íslenskum vetri.“



STYRIR SAMÁLI Pétur tók við sem framkvæmdastjóri samtakanna af Þorsteini Víglundssyni, núverandi framkvæmdastjóra Samtaka atvinnulífsins. FRÉTTABLAÐID/GVA

Markaskorari og stórskáld



„Pétur er stórkostlegur! Alltaf í góðu skapi, stórskáld, einstakur vinur og gott að leita til hans. Þó er ómögulegt að vera farþegi með honum í bíl, þar sem hann veit aldrei hvaðan hann kemur eða hvert hann er að fara. En á sama tíma er Pétur samt ótrúlega næmur á umhverfi sitt og tekst á einhvern stórunarlegan hátt að vera alltaf réttur maður á réttum stað á réttum tíma. Það er einstaklega falleg lógík og mennsk í hinni litríku óreiðu í kringum Pétur. Eitt það allra besta við Pétur er samt hversu vel giftur hann er.“

Breki Karlsson, forstöðumaður Stofnunar um fjármálalæsi.



„Við Pétur hittumst fyrst sumarið þegar við vorum bæði sjö ára og hann flutti í húsið mitt frá Akureyri. Urðum strax bestu vinir og lékum okkur saman alla daga næstu ár. Þá var ég betri en hann í fótbolta en nú malar hann mig, enda mikill markaskorari með Gróttu Old Boys. Pétur spilar nýja sóknartaktík fyrir Samál með myndun álklassans sem hefur tekist stórvel. Hann er flottur fagmaður í öllu sem hann snertir og næmur fyrir öllu athafnalífi í landinu, jafnt iðnaði sem ljóðlist. Ótrúlega gaman að vera nú aftur saman í húsi. Pétur er bara frábær.“

Kristrún Heimisdóttir, framkvæmdastjóri Samtaka iðnaðarins.

Nilfisk ALTO
works for you

C130.1-6 X-tra háþrýstidæla
Fyrir þá sem vilja góða háþrýstidælu.
Vnr. 128470251

E140.3-9 X-tra háþrýstidæla
Óflug dæla fyrir þá kröfuhörðu. A húsið, bíllinn og stéttina.
Vnr. 128470505

P150.2-10 X-tra háþrýstidæla
Þessi er kraftmikil og hentar fyrir minni fyrirtæki, bændur, stóra bíla, vinnuvélar o.s.f.
Vnr. 128470132

Buddy 15
Líti og nett ryk- og vatnssuga
Vnr. 302002316

Poseidon 3-40 háþrýstidæla
Álkastamikill 3ja fasa háþrýstidæla. Þrýstingur 170 bár. Vatnsmagn allt að 830 l/klst
Vnr. 301002221

Attix 30-01
Óflug ryk- og vatnssuga sem hentar vel í erlið verkefni.
Vnr. 02003405

Háþrýstidælar, ryk- og vatnssugur á sumartilboði

Tilboð frá 11.988 kr.

Rekstrarvörur
- vinna með þér

Réttarhálsi 2 • 110 Reykjavík
Sími: 520 6666 • Fax: 520 6665
sala@rv.is • www.rv.is

SNJALLSÍMAR

KAZAM - HTC - LG



KAZAM



Einfaldir og ódýrir snjallsímar sem allir taka 2 símakort, eru með Dual Core eða Quad Core örgjörvum og fást með 3,5"-5,5" skjá.

htc

Fyrir þá sem vilja aðeins það besta. Nýji HTC One M8 er kominn. Hágæða myndavél. Mögnuð rafhlöðuending. Frábær skjár. Ótrúlegur vinnsluhraði. Lofaður af fagtímaritum.



LG



LG er einn stærsti farsímaframleiðandi heims og samhliða að bjóða sjónvörp með bognum OLED skjá þá má einnig fá boginn OLED skjá í flaggskipinu þeirra G Flex.

15% KYNNINGARAFSLÁTTUR
AF ÖLLUM FARSÍMUM TIL 6. JÚNÍ

Sjónvarpsmiðstöðin

RAFTÆKJAVERSLUN • SÍÐUMÚLA 2 • SÍMI 568 9090 • WWW.SM.IS





Í NAUTHÓLSVÍK Ari Kristinn Jónsson, rektor HR, segir bæði nemendur og starfsmenn skólans hafa átt þátt í stofnun „spin-off“-fyrirtækjanna. FRÉTTABLAÐIÐ/VILHELM

HR á hlut í 6 íslenskum „spin-off“ fyrirtækjum

Sex svokölluð „spin-off“-fyrirtæki hafa orðið til innan veggja Háskólans í Reykjavík á síðustu árum. Skólinn á eignarhlut í fyrirtækjunum og sum eru enn með einhverja starfsemi innan hans.

NÝSKÖPUN

HARALDUR GUÐMUNDSSON | HARALDDUR@FRÉTTABLAÐIÐ.IS

Háskólinn í Reykjavík á eignarhlut í sex svokölluðum „spin-off“-fyrirtækjum sem hafa orðið til innan veggja skólans og með verulegu framlagi hans á síðustu árum.

Fyrirtækin sem um ræðir eru: Videntifier Technologies, Skema, ReKode Education, FiRe, 3Z Pharmaceuticals og Línudans. Skema og 3Z eru í dag með hluta af starfsemi sinni innan HR.

„Orðið spin-off er notað þegar þekking verður til innan háskóla og hann hefur lagt verulega til þess að gera þekkinguna mögulega ásamt uppfinningamönnum sem yfirleitt eru starfsmenn skólans eða nem-

endur,“ segir Ari Kristinn Jónsson, rektor HR, og heldur áfram:

„Þegar þessi verkefni koma út úr þessu umhverfi eru þau orðin að fyrirtækjum. Þetta er vel þekkt um allan heim en sérstaklega í Bandaríkjunum.“

Þessi spin-off-fyrirtæki eru að sögn Ara eingöngu lítil hluti af þeim fjölda fyrirtækja sem verða til innan skólans. Hann segir að könnun sem hafi verið gerð meðal útskrifaðra nemenda árið 2010 hafi sýnt að rúmlega 16 prósent nemenda hafi annaðhvort stofnað fyrirtæki á meðan á námi stóð, eftir að því lauk eða hvort tveggja.

„Fyrir hvert spin-off hjá okkur eru fjölmörg fyrirtæki sem verða til hjá nemendum og starfsmönnum upp úr þeim verkefnum sem verið

er að vinna hérna án þess að skólinn sé endilega með verulega aðkomu. Þetta eru allt hlutir sem við ætlum að halda áfram að efla og styðja við.“

Ari segir skólann hafa lagt mikla áherslu á að kenna nemendum nýsköpun þar sem markmiðið sé að búa til fólk sem geti skapað sín eigin tækifæri og ný verðmæti.

„Við gerum það með fjölda námskeiða. Sum eru beint miðuð að því að kenna nýsköpun, önnur eru eins og stærri verkleg námskeið þar sem nemendurnir beita nýsköpun til að leysa raunveruleg viðfangsefni og gera nýja hluti. Þannig að þegar fólk kemur með hugmyndir, hvort sem það eru starfsmenn eða nemendur, þá reynum við að beina þeim í réttar áttir.“

Um gerð samninga án útboðs

ÚTBOÐSMÁL

SIGURÐUR SNÆDAL JÚLIÚSSON
hæstaréttarlögmaður



Að undanförunu hefur nokkuð verið fjallað um það á síðum Fréttablaðsins að sveitarfélagið Garðabær hafi gert samninga um kaup á vörum og þjónustu án útboðs. Var látið liggja að því að með þessu hefðu innkaupareglur Garðabæjar og lög um opinber innkaup verið brotin. Þá kom fram að ekkert virkt eftirlit væri með því hvort sveitarfélög færu að lögum við innkaup sín auk þess sem haft var eftir forstjóra Samkeppniseftirlitsins að hann teldi skipulag útboðsmála hér á landi ekki nægilega skýrt og eðlilegra væri að Samkeppniseftirlitið hefði einhverja eftirlitsskyldu og skýrt lagavald til þess að fylgjast með útboðum hins opinbera.

Eftirlit er í höndum fyrirtækja

Vegna þessa er ástæða til að vekja athygli á því að á Íslandi er eftirlit með því að opinberir aðilar fari að lögum sem um útboð gilda aðallega í höndum fyrirtækja sem starfa á útboðsmarkaði. Verði þessi fyrirtæki vor við að opinberir aðilar brjóti lög við framkvæmd útboða eða geri samninga, sem skylt er að bjóða út samkvæmt lögum, án útboðs, eru þeim tryggð ákveðin úrræði í lögum um opinber innkaup. Samkvæmt þeim geta fyrirtæki skotið málum sínum til kæruneftirlits útboðsmála, en kæruneftirlit þessi er sjálfstæð í störfum sínum og því óháð hinu opinbera. Er henni ætlað að leysa með skjóttum og óhlutdrægum hætti úr kærnum fyrirtækja vegna ætlaðra brota á lögum um opinber innkaup og reglum settum samkvæmt þeim. Getur nefndin meðal annars fellt úr gildi ákvarðanir opinberra aðila eða hún getur lagt fyrir þá

Verði fyrirtæki á útboðsmarkaði vor við að slíkur samningur hafi verið gerður geta þau kært gerð samningsins til kæruneftirlits og getur nefndin lýst slíkan samning óvirkan.

að bjóða út tiltekin innkaup eða auglýsa að nýju, telji hún lög hafa verið brotin.

Ný úrræði vegna samninga sem gerðir eru án útboðs

Hinn 1. september 2013 tóku síðan gildi breytingar á lögum þar sem nefndinni voru tryggð ný úrræði til að taka á brotum sem felast í því að opinberir aðilar geri samninga, sem skylt er að bjóða út, án útboðs. Verði fyrirtæki á útboðsmarkaði vor við að slíkur samningur hafi verið gerður geta þau kært gerð samningsins til kæruneftirlits og getur nefndin lýst slíkan samning óvirkan. Í því felst að samningurinn fellur í raun úr gildi og hinn opinbera aðili verður að bjóða samninginn út. Þá getur nefndin einnig stýtt gildistíma samnings og gert hinum brotlega opinbera aðila að greiða stjórnvaldssekt í ríkissjóð, sem getur numið allt að 10% af ætluðu virði samnings. Þá kann að vera að hinn opinberi aðili þurfi að greiða viðsemjanda sínum, þ.e. þeim aðila sem hann samdi upphaflega við áður en samningur var lýstur óvirkur, skaðabætur, en á þetta álitamál hefur reyndar ekki reynt enn fyrir íslenskum dómstólum. Því eru nú mjög alvarleg viðurlög við því að opinberir aðilar geri samning, sem lög áskilja að boðinn skuli út, án útboðs.

Ljóst er hins vegar að til þess að eftirlitsskerfi sem þetta virki þurfa þátttakendur á útboðsmarkaði að vera meðvitaðir um eftirlitshlutverk sitt og þau úrræði sem standa þeim til boða verði þeir varir við brot. Mikilvægt er því að þátttakendur hafi augun hjá sér og kanni um leið og þeir verða þess varir að samningur hafi verið gerður án útboðs hvort skylt hafi verið að bjóða umræddan samning út og hvort ástæða sé til að bera gerð samningsins undir kæruneftirlit útboðsmála. Án þessarar aðgæslu fyrirtækja á útboðsmarkaði kunna opinberir aðilar að komast upp með að gera samninga án útboðs í trássi við lög. Er því full ástæða til að vekja athygli á þessu eftirlitshlutverki fyrirtækja á útboðsmarkaði og þeim úrræðum sem þeim standa til boða.

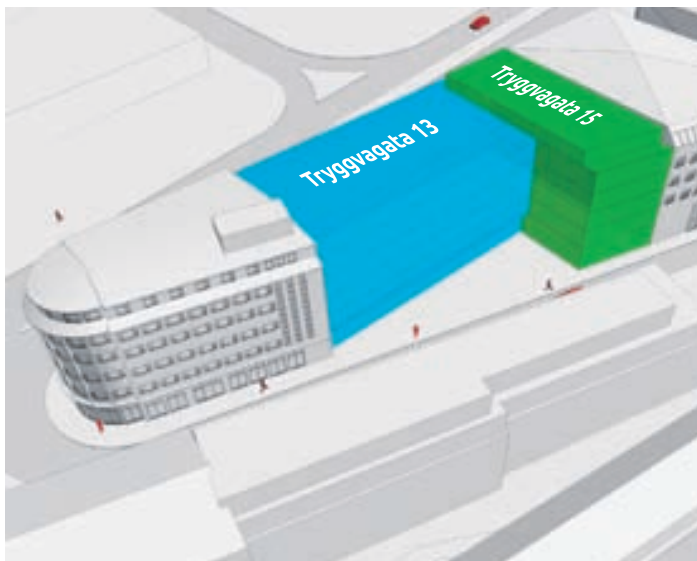
Rétt er að geta þess að lokum að með grein þessari er ekki tekin nokkur afstaða til þess hvort sveitarfélagið Garðabær hafi brotið lög við innkaup sín.

Byggingarréttur til sölu

Tryggvagata 13 - lóð



Hugmyndasamkeppni verður um útlit hússins.



Reykjavíkurborg leitar eftir kauptilboðum á byggingarrétti fyrir atvinnuhúsnæði og íbúðarhús við Tryggvagötu 13, á milli Grófarhúss og Hafnarhúls.

Á lóðinni, sem er um 842 m² að stærð, er heimilt samkvæmt deiliskipulagi að reisa 6 hæða hús allt að 5.240 m² fyrir íbúðir, þjónustu, skrifstofur eða annan atvinnurekstur.

Tilboðum skal skilað á sérstöku tilboðsblaði fyrir kl. 16.00 miðvikudaginn 25. júní 2014 í þjónustuver Reykjavíkurborgar, Borgartúni 12-14.

Tilboð verða opnuð á skrifstofu innkaupadeildar, Borgartúni 12-14, kl. 10.00 þann 26. júní 2014.

Útboðs- og úthlutunarskilmálar, tilboðsblað og nánari upplýsingar á vef Reykjavíkurborgar www.reykjavik.is/lodir-tryggvagata13

Ábendingahnappinn má finna á www.barnaheill.is



S A F T

Við óskum öllum okkar viðskiptavinum gleðilegs sumars

Starfsfólk ISS Ísland.



Við hjá ISS erum komin í sumarþap. Við minnum á að nú fer í garð tími þar sem starfsfólk fer í sumarleyfi og þá er gott að hafa eftirfarandi í huga:

- Hreingerningar
- Gluggaþvott
- Parket hreinsun
- Steinteppaþrif
- Bónvinnu

Það er gott að koma í vinnuna eftir frí og allt ilmar af hreinlæti.

Sendið okkur línu á sala@iss.is eða hringið til okkar í síma 5800 600 og við bregðumst við af fagmennsku.

A WORLD OF SERVICE 



Nýherji selur tækjaleigu

Gengið hefur verið frá sölu á starfsemi Tækjaleigu Nýherja til Sonik Tækni ehf. Sonik mun taka yfir reksturinn þann 15. júní næstkomandi.
„Salan á Tækjaleigunni til Sonik Tækni er í takt við nýjar áherslur Nýherja, sem er að efla þjónustu- og lausnaframboð í upplýsingatækni fyrir íslensk fyrirtæki,“ sagði Finnur Oddsson, forstjóri Nýherja, í fréttatilkynningu um sölu.

12,1 MILLJARÐUR Tölur Sí um viðskiptajöfnuð

Viðskiptajöfnuður mældist óhagstæður um 12,1 milljarð króna á fyrsta ársfjórðungi samanborið við 11,2 milljarða hagstæðan jöfnuð fjórðunginn á undan. Afgangur á vöruskiptum við útlönd nam 9,3 milljörðum en þjónustujöfnuður var jákvæður um 800 milljónir, samkvæmt bráðabirgðatölum Seðlabanka Íslands.
Viðskiptajöfnuður án áhrifa innlánsstofnana í slitameðferð var óhagstæður um 3,5 milljarða.

2.6.2014 „Kjarni þessara breytinga er að hugmyndir og nýsköpun geta í raun spröttið upp hvar sem er og haslað sér völl á alþjóðavísu á tiltölulega stuttum tíma. Það gerir lítil lönd eins og Ísland að leikendum í þessum nýja heimi á þann hátt sem er langt umfram okkar björtustu vonir.“

Ólafur Ragnar Grímsson,
forseti Íslands.



Hin hliðin

ÞÓREY VILHJÁLMM DÓTTIR
AÐSTOÐARMÁÐUR
INNANRÍKISRÁÐHERRA

Glögg er gests augað

Þau jákvæðu áhrif og innblástur sem innflytjendur hafa á íslenskt samfélag eru því miður oft vanmetin. Við gleymum of oft þeirri staðreynd að innflytjendur flytja inn hugvit, þekkingu, menningu og fleiri þætti sem auðga mjög íslenskt samfélag í víðu samhengi. Við gleymum einnig þeirri staðreynd að innflytjendur eru ekki að taka af kökunni, heldur stækka þeir hana og auka þannig framleiðni í íslensku samfélagi.

Hærra hlutfall innflytjenda fyrir-tækjæigendur

Flestar vestrænar þjóðir hafa áttað sig á þessu fyrir þó nokkru síðan. Í rannsókn, sem unnin var af háskóla í Kaliforníu á litlum og meðalstórum fyrirtækjum, kom fram að frumkvöðlar eru fleiri á meðal innflytjenda en innfæddra í Bandaríkjunum. Niðurstöðurnar voru að 10,3% innflytjenda ættu eigið fyrirtæki á meðan 9,3% innfæddra ættu eigið fyrirtæki. Þar kom einnig fram að innflytjendur ættu þrjú af hverjum fjórum einkaleyfum sem veitt hafa verið í helstu háskólum Bandaríkjanna. Frumkvöðlaeðlið virðist því vera töluvert ríkara hjá innflytjendum.

Kaffihúsið hans Augustins

Við vitum að lítil og meðalstór fyrirtæki eru burðarás íslensks atvinnulífs og þar hafa innflytjendur látið til sín taka. Það má sem dæmi nefna fjölda veitingastaða sem reknir eru af innflytjendum og hafa svo sannarlega auðgað matarmenningu þjóðarinnar. Ég starfaði sjálf fyrir um tveimur áratugum á kaffihúsi í eigu innflytjanda, hins spænska Augustins. Ég veit ekki betur en að hann hafi allar götur síðan verið í veitingarekstri og sé enn. Hann hefur að jafnaði verið að skapa 5-10 störf á hverjum tíma.

Tækifærin sem við sjáum ekki

Það var einnig áhugavert fyrir okkur Íslendingana sem unnum fyrir Augustin að kynnast spænski menningu og spænskum mat. Þetta vakti áhuga minn á Spáni og ég fór í kjölfarið til Madrid þar sem ég dvaldi í eitt ár til að sjúga í mig menninguna og læra tungumálið – og kom reynslunni ríkari til baka. Það mætti nefna svipuð dæmi af erlendum aðilum sem hafa starfað í öðrum geirum hér á landi og vikkað þannig sjóndeildarhring okkar.

Fjölbjóðlegt samfélag einkaframtaks

Glögg er gests augað, segir máls-hátturinn – en það á vel við um þá sem hingað flytja. Þeir sjá tækifæri sem við hin sjáum ekki vegna þess að þeir koma úr allt öðru umhverfi. Þetta hefur orðið til þess að svo stórum hluti útlendinga stofnar fyrirtæki sem mjög oft eru farsæl – oft eða yfirleitt byggð á eða undir áhrifum frá fyrirmynd í þeirra eigin landi eða menningu. Tökum þeim fagnandi og sköpum hér farsælt og fjölbjóðlegt samfélag einkaframtaks.

Loksins færðu stuðning í vinnunni

Knoll

CHADWICK STÓLLINN
SAMEINAR FALLEG FORM
OG HÁMARKSPÆGINDI.

Harpa / Skeifan 6 / Keflavíkurvöllur / 5687733 / epal@epal.is / epal.is



Tilboðsverð:
138.800kr*
Fullt verð: 198.500kr



HÖNNUÐUR: DON CHADWICK