

# Netverslun

FIMMTUDAGUR 23. ÁGÚST 2018

Kynningar: Elko, Heimkaup, Hópkaup, Bland



„Þessar síðustu vikur fyrir jólin, í nóvember og desember, eru annasamur tími fyrir flesta. Því skiptir tímasparnaður, minni fyrirhöfn og þægindi svo gríðarlega miklu máli. Með því að panta sem flestar jólagjafir á netinu hjá elko.is er hægt að verja meiri tíma með fjölskyldu og vinum,“ segir Dagbjört Birgisdóttir, verslunarstjóri netverslunarinnar elko.is. MYND/SIGTRYGGUR ARI

## Sparar bæði tíma og fyrirhöfn

Markmið netverslunarinnar elko.is hefur alltaf verið að spara bæði tíma og fyrirhöfn og það hefur sannarlega tekist. Nú stýttist í jólatímabilið með nýjum vörum og þægindum fyrir viðskiptavinum. ➔2



„Í dag starfa tíu starfsmenn í netverslun okkar en starfsemin fer fram í Bakkanum við Skarfagarða í Reykjavík í húsnæði sem er 15.000 fermetrar að stærð og við erum því vel í stakk búin til að sinna viðskiptavinum okkar fljótt og vel,“ segir Dagbjört Birgisdóttir, verslunarstjóri netverslunar elko.is, sem hér stendur með nokkrum starfsmönnum. MYNDIR/SIGTRYGGUR ARI

#### Framhald af forsiðu →

Netverslun elko.is var opnuð fyrir ellefu árum og hefur tekið miklum breytingum á þeim tíma. Frá upphafi hefur mikið kapp verið lagt á að spara bæði tíma og fyrirhöfn fyrir viðskiptavinum ELKO og það hefur sannarlega tekist, segir Dagbjört Birgisdóttir, verslunarstjóri netverslunar elko.is. „Í dag starfa tíu starfsmenn í netverslun okkar en starfsemin fer fram í Bakkanum við Skarfagarða í Reykjavík í húsnæði sem er 15.000 fermetrar að stærð og við erum því vel í stakk búin til að sinna viðskiptavinum okkar fljótt og vel.“

Hún segir sérþjálfað starfsfólk sinna viðskiptavinum netverslunarinnar bæði í síma 575-8115 og einnig í netspjalli sem nýtur sífellt meiri vinsælda, að hennar sögn. „Starfsfólk okkar veitir þar allar nauðsynlegar upplýsingar um vörur okkar og aðstoðar viðskiptavinum um leið við að velja réttu vörurnar. Viðmót netverslunarinnar auðveldar viðskiptavinum að skoða allt vöruúrval ELKO og um leið samanburð á vörum og ólíkum eiginleikum þeirra.“

#### Þægilegur afhendingarmáti

Afhending á vörum er sérlega þægileg fyrir viðskiptavinum, að sögn Dagbjartar. „Það er hægt að panta og sækja í hvaða verslun okkar sem er. Við sendum vörur í verslanir okkar tvisvar á dag, alla virka daga, og því er afar einfalt og þægilegt fyrir viðskiptavinum að velja stað og stund sem hentar þeim best og kostar sem minnsta fyrirhöfn. Þeim sem búa á landsbyggðinni býðst að fá vörur sendar með litlum tilkostnaði á næsta pósthúsi. Það kostar einungis 50 kr. að



Starfsfólk elko.is sinnir viðskiptavinum sínum í síma 575-8115 og einnig í netspjalli sem nýtur sífellt meiri vinsælda.

senda litil raftæki og 4.995 kr. að senda stærri raftæki.“

#### Ólíkar greiðsluleiðir

Það er ekki bara þægilegur afhendingartími sem elko.is býður upp á, hægt er að velja um fjölda ólíkra

greiðslumáta eftir því sem hentar hverjum og einum. „Viðskiptavinir geta t.d. greitt með kreditkort, vaxtalausum raðgreiðslum, raðgreiðslum, 14 daga greiðsluseðli Borgunar, Þei, Netgíró eða með millifærslu. Öryggiskerfi okkar

kóða allar upplýsingar og eru greiðslur um netið jafnöruggar og í verslunum okkar.“

Hún segir vefverslun ELKO vera í stöðugri þróun til að gera upplifun á síðunni betri með notendavænna og þægilegra viðmóti. „Við erum

einnig í stöðugum umbótaferlum til að bæta þjónustu okkar og koma vörum hraðar til viðskiptavina. Þar má t.d. nefna að við erum að vinna í þróun á nýjum vef sem verður mun hraðvirkari og með bættu viðmóti. Einnig erum við að vinna í að auka þjónustustig með því að svara netspjalli frá morgni til kvölds og um helgar og geta þannig aðstoðað viðskiptavininn betur þegar honum hentar.“

#### Jólagjafir timanlega

Jólin hjá elko.is byrja strax 11.11. eða á degi einhleypra, segir Dagbjört. „Svo heldur fjörið áfram hjá okkur. Næst á dagskrá er Black Friday og Cyber Monday þar sem hægt verður að gera góð kaup á jólagjöfum í nóvember. Þessar síðustu vikur fyrir jólin, í nóvember og desember, eru annasamur tími fyrir flesta. Því skiptir tímasparnaður, minni fyrirhöfn og þægindi svo gríðarlega miklu máli. Með því að panta sem flestar jólagjafir á netinu hjá elko.is er hægt að verja meiri tíma með fjölskyldu og vinum. Elko.is verður með vöruframboði fyrir jólin þar sem allir eiga að geta fundið gjafir við hæfi, allt frá gjöfum fyrir börn til eldri borgara.“

Fyrir jólin býður elko.is upp á þökkunarþjónustu þar sem jólagjöfum er pakkað inn fyrir viðskiptavinum. „Það eru enn frekari þægindi því nú þarf ekki að standa í því að kaupa gjafapappír og pakka inn. Viðskiptavinir panta bara vörurnar og við sjáum um að pakka inn og senda til þeirra. 30 daga skilarétturinn gildir um jólin og stendur til 25. janúar. Það er auðvelt fyrir viðskiptavinum að landsbyggðinni að skila vörum því það fylgir endursendingarmiði með öllum sendingum og frítt er að senda vörurnar aftur til ELKO.“





# VEFLAUSNIR VALITOR



Posar



Reglulegar greiðslur



Veflausnir



Kortalán

Þegar við byrjuðum með ferðabjónustuna þurftum við að geta tekið við greiðslum gegnum netið. Valitor bauð okkur greiðslulausnir sem smellpassa okkar starfsemi. Nú tökum við allt í senn við greiðslum í ólíkum gjaldmiðlum, á netinu, um posa og í gegnum smáforrit og við finnum það á hverjum degi hvernig þessar snjöllu lausnir auðvelda okkur vinnuna og auka ánægju viðskiptavinanna.

525 2080 | sala@valitor.is | valitor.is

ÞÍN VELGENGNI Í VIÐSKIPTUM

VALITOR



# Heimkaup.is – Stærsta vefverslun landsins

Tekjur Heimkaup.is hafa aukist um rúmlega 60% milli ára. Vefverslunin býður eitt mesta vöruúrval landsins og sendir heim að dyrum samdægurs.

Vöruúrvalið á Heimkaup.is er nú um 40.000 vörur og fer sífellt stækkandi. Rúmlega 60% vöxtur milli ára. Hverju þakkar forstjórinn, Guðmundur Magnason, þennan mikla vöxt? „Fólk vill nýta tímann sinn, umferðin eykst með hverju ári eins og allir vita og þeir sem kynast þægindunum sem felast í því að panta á netinu og fá vörurnar sendar fritt heim að dyrum samdægurs, þeir verða fastakúnnar, það er ósköp einfalt!“ segir Guðmundur. „Það sem skiptir svo mestu máli er úrvalið. Við erum með yfir 40.000 vörur í sölu og aukum úrvalið daglega. Þegar úrvalið og verðið er gott, þá gerist þetta svoltið af sjálfu sér. Nýleg könnun hjá ASÍ leiddi t.d. í ljós að skólabækurnar eru ódýrastar á Heimkaup.is. Við erum það sem



Á lagernum er notast við hugmyndafræðina „chaotic storage“, eða handahófskennd röðun. MYND/SIGTRYGGUR ARI

Viðskiptavinir fá vörurnar sendar fritt heim að dyrum samdægurs“

kallast „one stop shop“, viðskiptavinir okkar eiga að geta keypt allt sem þá vantar á einum stað, hvort sem það er gæludýrafóður, hárnæring, ísskápur eða bók, já eða allt í skólann þessa dagana. Og þegar kemur að þægindum er alltaf hægt að gera betur. Við bjóðum t.d. upp á samsetningu á grillum og þegar við komum með stór

tæki, s.v. ísskápna og þvottavélar tókum við gömlu tækin fyrir fólk og komum þeim í endurvinnslu. Fólk líkar svona þjónusta.“ En hvernig gengur að afgreiða vörur af svona gríðarstórum lager? „Við förum sömu leið og Amazon þegar kemur að vöruhúsinu.“ segir Guðmundur. „Notast er við hugmyndafræði sem kallast „chaotic



Guðmundur Magnason segir umferðina um vefin aukast stöðugt.

Við förum sömu leið og Amazon þegar kemur að vöruhúsinu. Það er engar deildir og engir flokkar.

storage“. Það er handahófskennd röðun í hillur. Nýjar vörur fara bara í næsta lausa hillupláss, það eru engar deildir og engir flokkar. Starfsmenn þurfa ekki „að vita“ hvar neinar vörur eru heldur leiðir kerfið þá áfram þegar vörur eru teknar saman fyrir viðskiptavinum og alltaf styttu leið. Þetta auðveldar okkur líka að auka úrvalið og það munum við gera svo um munnar á næstu misserum.“

## Netið og öryggið

Sífelld fleiri kjósa að versla á netinu, enda þægilegt að fá vöruna senda heim að dyrum. Mikilvægt er að skoða vel skilmála og reglur áður en gengið er frá pöntuninni.

Sigríður Inga Sigurðardóttir  
sigriduringa@frettabladid.is



Of er hægt að gera verulega góð kaup á netinu og ekki er verra að fá vöruna senda heim að dyrum. Áður en lokaskrefið er tekið og gengið frá greiðslu er nauðsynlegt að skoða vel skilareglur og einnig hvaða gjöld þarf að borga þegar verslað er hjá erlendum vefverslunum. Annars er hætt við að kaupandinn sitji uppi með vöru sem hann hefur ekkert að gera með, fyrir hærri verð en hann gerði ráð fyrir.

**Allar vörur eru tollskyldar**  
Skynsamlegt er að skoða vel heimasíðu Tollstjórans en þar má finna upplýsingar um hvað gott er að hafa í huga þegar vörur eru pantaðar frá útlöndum í gegnum netið. Þar kemur meðal annars fram að allar vörur sem fluttar eru til landsins eru tollskyldar án tillits til verðmætis nema annað sé sérstaklega tekið fram í lögum og reglugerðum, svo sem vegna tollfríðinda tækifærissgjafa eða ferðamanna. Þetta merkir að allar vörur eru tollskyldar, sama hvort þær eru 10 króna virði eða 100 þúsund króna virði.

**Eru gjöld hærrí en verðið?**  
Áður en vara er pöntuð á netinu



Öryggisins vegna á aldrei að senda viðkvæmar upplýsingar, svo sem kreditkortanúmer, í tölvupósti. Einnig er mikilvægt að skoða vel alla skilmála.

þarf að gera ráð fyrir því að hún kosti meira þegar hún er komin til landsins en verðmerking seljanda segir til um. Verð eru stundum gefin upp án flutnings- og þökkunarkostnaðar. Ef vara er mjög ódýr getur verið að kostnaður við innflutning hennar sé meiri en hún kostar. Það getur margborgað sig að nota reiknivél á heimasíðu tollsins til að áætla innflutningsgjöld svo endanlegur reikningur komi ekki á óvart.

**Er netverslunin örugg?**

Hvað öryggisatriði varðar er ráð að kanna bakgrunn þess sem selur vöruna á netinu áður en kortanúmer og aðrar upplýsingar eru gefnar upp. Hægt er að guggla umsagnir um viðkomandi netverslun og skoða hvort hún hafi fengið góða eða slæma dóma annarra kaupenda.

Það á aldrei að borga fyrir vöru með kreditkort hjá netverslun sem ekki er með svokallaðan SSL-staðal en hann er notaður af viðurkenndum netverslunum. Það á heldur aldrei gefa upp kreditkortanúmer í tölvupósti. Með því er hættunni boðið heim og fólk getur orðið fyrir stórtjóni sé það gert.

Til að fá upplýsingar um verslun á netinu er hægt að spyrjast fyrir hjá vinum og vandamönnum eða senda inn fyrirspurn á Facebook-hópa sem snúast um netverslun. Svo er sumt harðbannað að flytja til landsins, jafnvel þótt hægt sé að kaupa það á netinu. Má í því sambandi nefna dýr og plöntur, lyf til lækninga og að sjálfsögðu vopn.

Upplýsingar m.a. fengnar af vefsíðunni [www.tollur.is](http://www.tollur.is).



## Pantaðu á netinu

Losnaðu við vesenið og losnaðu við hretið. Það er langsamlega einfaldast að panta gegnum netið.

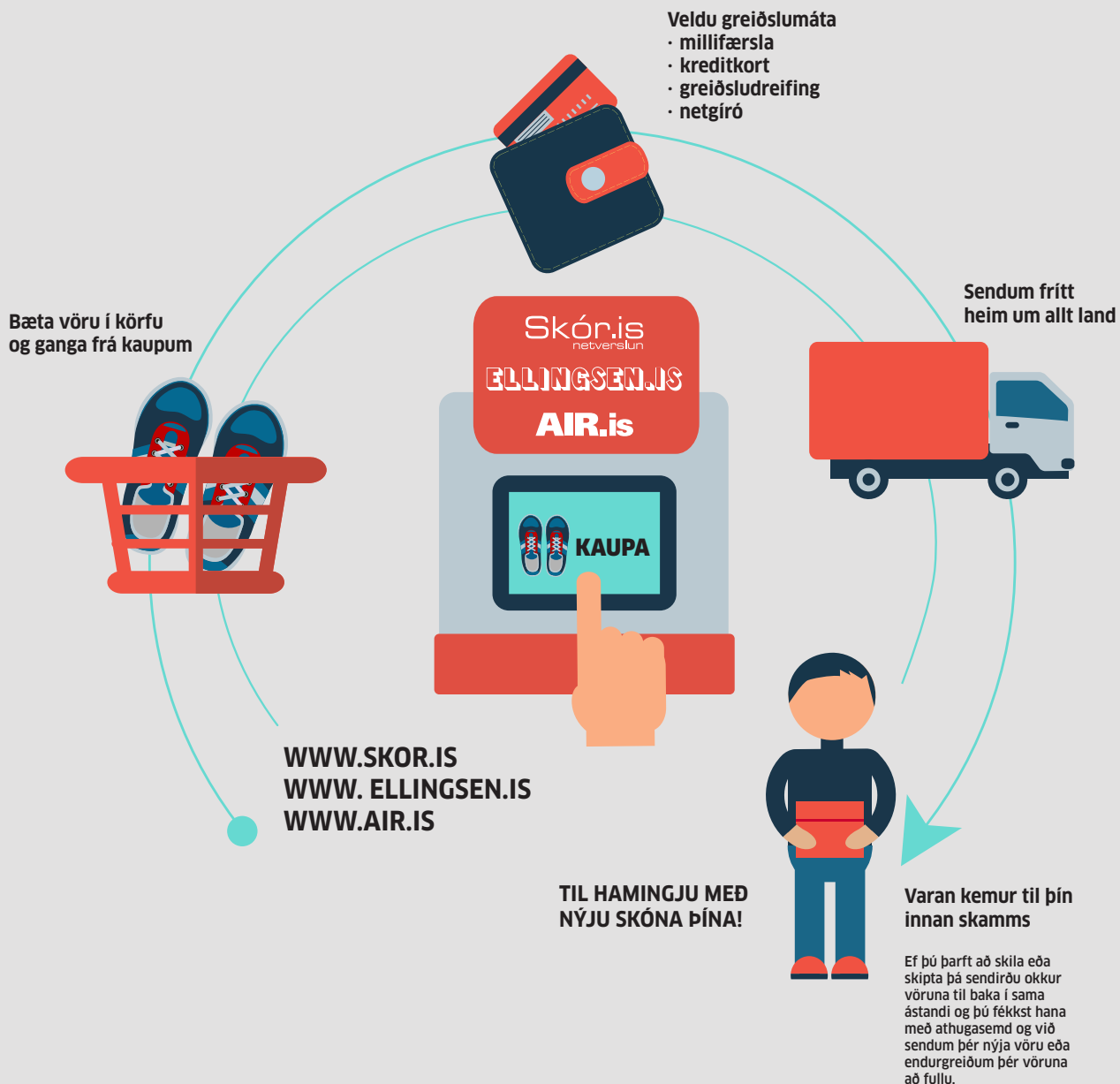
Skoðuðu vöruúrvalið á [lyfja.is](http://lyfja.is)



# SENDUM FRÍTT UM LAND ALLT

## 14 DAGA ENDURGREIÐSLUFRESTUR

EINFALDARA GETUR ÞAÐ EKKI VERIÐ



**ELLINGSEN.IS**

**Skór.is**  
netverslun

**AIR.is**

**AIR** Kaupfélagið

**eCCÖ**

**KOX**  
KRINGLUNNI

**SKECHERS**

**STEINAR WAAGE**  
SKÖVERSLUN

**Toppskórinn**

**ELLINGSEN**

# Gámatilboðin slá í gegn!

Gámatilboð á Hópkaupum er ný tegund vefverslunar sem komin er til að vera. Með því að panta mikið magn er hægt að bjóða lægra verð. Viðskiptavinir eru hæstánægðir með nýjungina.

Það hefur líklega ekki farið fram hjá neinum að Hópkaup kynntu nýja tegund vefverslunar fyrir rúmu ári þegar þau kynntu til sögunnar sérstök „Gámatilboð“. Í hverju felst þessi nýja hugmynd? Sindri Rey Smárason verður fyrir svörum.

„Í fyrsta lagi er þetta rosalega skemmtilegt og fólk hefur tekið þessu opnum örmum. Við finnum vörur sem eftirspurn er eftir og eru í dýrari kantinum á almennum markaði, s.s. sjónvörp, heimilistækni, rafmagnsvespur svo örfá dæmi séu nefnd. Þá semjum við um verð við framleiðanda með þeim skilyrðum að við kaupum mikinn fjölda af sömu vörurni, einn eða fleiri gáma og náum verðinu niður. Þegar við



Sindri Rey Smárason hjá Hópkaupum segir gámatilboðin hafa slegið í gegn. Viðskiptavinum bjóðast mun lægri verð en áður með nýju fyrirkomulagi. MYND: SIGTRYGGUR ARI

Við pöntum gáma frá Kína og Evrópu. Með þessu móti fær fólk vörur á verði sem ekki hefur áður sést á Íslandi.

höfum selt lágmarksmagn leggur gámurinn af stað. Við pöntum gáma bæði frá Kína og Evrópu. Með þessu móti er fólk að fá vörur á verði sem hreinlega hefur ekki sést á Íslandi, sem dæmi má nefna 55" snjallsjónvarp fyrir 66.200 kr., rafmagnsbíla fyrir krakka á innan við 10.000 kr., rafmagnsvespur á tæpar 80.000 kr. og svona mætti lengi telja. Tilboðin sem slógu svo í gegn í sumar voru bilakerrur, en þær fást á tæpar 100.000 kr. og massivir

verkfæravagnar með 101 verkfæri á 59.990 kr. Eg get fullrytt að þetta eru mest seldu bilakerrur og verkfæravagnar á Íslandi þetta árið!

Hvaða áhrif telur Sindri að þetta hafi haft á markaðinn?

„Við höfum séð að margir samkeppnisaðilar hafa neyðst til að lækka sín verð þó svo að enginn komist með tærnar þar sem við erum með hælana.“ segir Sindri og hlær.

En hvert verður framhaldið?

„Gámatilboð á Hópkaupum eru alls engin bóla. Þetta er komið til að vera. Undanfarna sautján mánuði höfum við selt hátt í 11.000 einstaka hluti á gámatilboðum, þar af yfir 3.000 snjallsjónvörp. Fólk elskar þetta og við erum til í þetta, þannig að við höldum ótraud áfram og mörg spennandi tilboð eru í pípunum.“

Hópkaup hafa selt yfir 11.000 einstakar vörur á gámatilboðum síðastliðna 17 mánuði.

## Lærdómsríkur tími hjá Booking.com

Guðný Þórfriður Magnúsdóttir starfaði um tíma hjá Booking.com, einu stærsta ferðatengda netfyrirtæki heims. Þar sá hún m.a. um að þýða og staðfæra innihald vefsins fyrir íslenskan markað.

Starri Freyr Jónsson  
starri@frettabladid.is



Guðný Þórfriður Magnúsdóttir, sem í dag starfar sem UX-ráðgjafi og aðgengis-sérfræðingur hjá Origo, starfaði um tveggja ára skeið hjá Booking.com, einu stærsta ferðatengda netfyrirtæki heims, en fyrirtækið er með tæplega 200 skrifstofur víða um heim sem hýsa um 17.000 starfsmenn.

Hún útskrifaðist árið 2013 með MSc. IT í stafrænni hönnun og samskiptum (e. digital design and communication) frá IT-University í Kaupmannahöfn, með áherslu á notendamádaða hönnun. „Áður hafði ég útskrifast úr margmiðunarhönnun og vefþróun. Með náminu vann ég meðal annars sem aðstoðarkennari hjá ITU og hjá ráðgjafafyrirtæki með aðgengisráðgjöf og notendaprófanir. Þar kviknaði áhugi minn á aðgengi á netinu og hef ég sérhæft mig í því síðan og reynt að vekja athygli á mikilvægi þess hvar sem ég kem.“

### Spennandi fyrirtæki

Guðný hóf störf hjá Booking.com eftir útskrift og starfaði þar þangað til hún flutti heim til Íslands 2015, eftir 10 ára dvöl í Kaupmannahöfn. „Eftir útskriftina úr ITU var ég í atvinnuleit og sá auglýsingu frá fyrirtækinu. Þar var óskað eftir manneskju með íslensku sem móðurmál og góða tölvukunnáttu. Mér fannst borðleggjandi að sækja um starfið þótt það væri ekki beinlínis



„Mér fannst borðleggjandi að sækja um starfið þótt það væri ekki beinlínis tengt námi mínu,“ segir Guðný Þ. Magnúsdóttir. MYND: SIGTRYGGUR ARI

tengt námi mínu, enda spennandi að vinna hjá svo stóru fyrirtæki. Við tók langt umsóknarferli með hún um ýmsu prófaunum en að lokum fékk ég starfið og var hjá þeim í tvö ár.“

### Krefjandi verkefni

Hún segir starf sitt að mestu leyti hafa falið í því að þýða og staðfæra innihald Booking.com fyrir íslenskan markað og tryggja gæði þýðinga frá verktökum. „Til dæmis þá fara engar breytingar í gegn á innihaldi og orðalagi Booking.com nema búið sé að sanna gildi þeirra með gögnum úr prófunum. Svo oftan er ekki þurft að leita skapandi leiða til að fá íslenskuna með sinni fallbeygingu til að passa inn í staðlað innihald, í nokkrum mismunandi útgáfum, sem á að vera það sama á öllum tungumálum. Það var mjög

lærdómsríkt og gaman að fá að vinna svona mikið með tungumálið okkar, sérstaklega eftir að hafa búið lengi erlendis.“

### Góður vinnuandi

Hún segir vinnuandann hafa verið góðan hjá Booking.com. Flestir starfsmenn hafi verið frekar ungir og mikið hafi verið lagt upp úr félagslífinu til að hrista hópinn saman. „Annars er fyrirtækið mjög stórt svo það eru mörg lög af stjórndendum á meðan ég upplifi frekar hjá fyrirtækjum hérlandis að struktúrin sé flatur og auðvelt að nálgast yfirmenn. Mér fannst ekki sérstaklega mikill munur á vinnustaðamenningu í Danmörku og á Íslandi, fyrir utan það að Danir vinna almennt minna og eru mögulega með betra jafnvægi milli vinnu og heimilis.“

Heilsa og vellíðan heim að dyrum!

www.heilsuhusid.is



MEIRA EN 6.000 VÖRUR Í NETVERSLUN

Heilsuhúsið  
1979





## EKKI BARA AÜGNAKONFEKT

HELDUR ERU FLUGUHJÓLIN FRÁ ALFA STÚTFULL AF ORKU



ALFA +  
VERD FRÁ  
**KR 28.950,-**

ALFA + línan kemur í 4 stærðarflokkum og henta fyrir allt frá léttum silungsstögum að minni tvíhendum.



ALFA INFINITY  
VERD FRÁ  
**KR 53.550,-**

ALFA INFINITY línan kemur í 2 stærðarflokkum og henta fyrir allar tvíhundur, stærri einhundur, og hafa bremsukraft til að stöðva stærstu Tarpon fiska, hákarla, og seglfiska.

UMPQUA eru með þeim fremstu í heiminum í hönnun og framleiðslu á töskum og hirslum ætluðum fyrir fluguveiði, og hafa unnið til fjölmargra alþjóðlegra verðlauna. Bakpokar, mittistöskur, sling-bags, chest bags.

UMPQUA

VERD FRÁ  
**KR 6.390,-**



Guideline Bullet fyrir alla veiði & Wychwood línurnar vinsælu  
VERD FRÁ 7.800,-



### VEIDITÖSKUR Í ÚRVALI

Mikið úrval af veiðitöskum, bakpokum, sling bags, mittistöskum, og græjugeymslum!



BOATMAN  
**KR 17.890,-**

**20%  
AFSLÁTTUR**

### 20% AFSLÁTTUR AF ÖLLUM ALFA HJÓLUM

Verslaðu þér flugustöng frá Wychwood eða Guideline hjá Flugubúllunni og nældu þér í 20% afslátt af Alfa hjóli fyrir stöngina



### FLUGUBARINN

er stútfullur af ljúffengum flugum fyrir alla veiði  
VERD FRÁ 200 KR STKI!



VÖNDUÐU FLUGUVEIÐIVÖRURNAR - MÖGULEGA BESTA VERÐIÐ Í BÆNUM



HLÍÐASMÁRI 13  
201 KÓPAVOGUR  
SÍMAR: 833 6440 / 833 6441  
Opíð virka daga frá 16:00 til 20:00  
Laugardaga opíð frá 11:00 til 16:00

info@flugubullan.is  
http://www.flugubullan.is  
facebook.com/flugubullan/





# Bílasala eykst á Bland: Yfir 2.600 bílar til sölu

Tómas Helgi Wehmeier er viðskiptastjóri á Bland. Hann segir sölu á síðunni Bland aukast jafnt og þétt og er bílasala stærsti flokkurinn. Kostirnir við að selja bíl á Bland eru fjölmargir.

Úrvalið er náttúrulega rosalegt og það er okkar helsti styrkur. Þegar ég leit áðan á síðuna voru 2.638 bílar skráðir til sölu," segir Tómas Helgi Wehmeier, viðskiptastjóri á Bland. „Það er mjög praktískt að kaupa bíl á Bland, þú greiðir engin sölulaun og það er frítt að skrá auglýsingu. Einnig er hægt að nálgast kaupsamning og afsal á síðunni og eigendaskipti eru líka að fullu raf-ræn, þannig að þetta er mjög einfalt.“

En er þá ekki erfitt að finna rétta bílinn ef mörg þúsund bílar eru skráðir? „Nei alls ekki, við höfum unnið markvisst í leitarskilyrðunum. Það er hægt að velja framleiðanda, tegund, árgæð, akstur og að sjálf-sögðu verðbil, þannig að þetta er ekki eins og að koma á bílplan sem er smekkkfullt af bílum. Og hægt er að þrengja leitina enn frekar, t.d. velja dyrafjöld, lit, eldsneyti og margt fleira þannig að þeir sem vita hvað þeir vilja finna bílinn fljótt og örugglega.“

Mikið hefur verið unnið í viðmóti

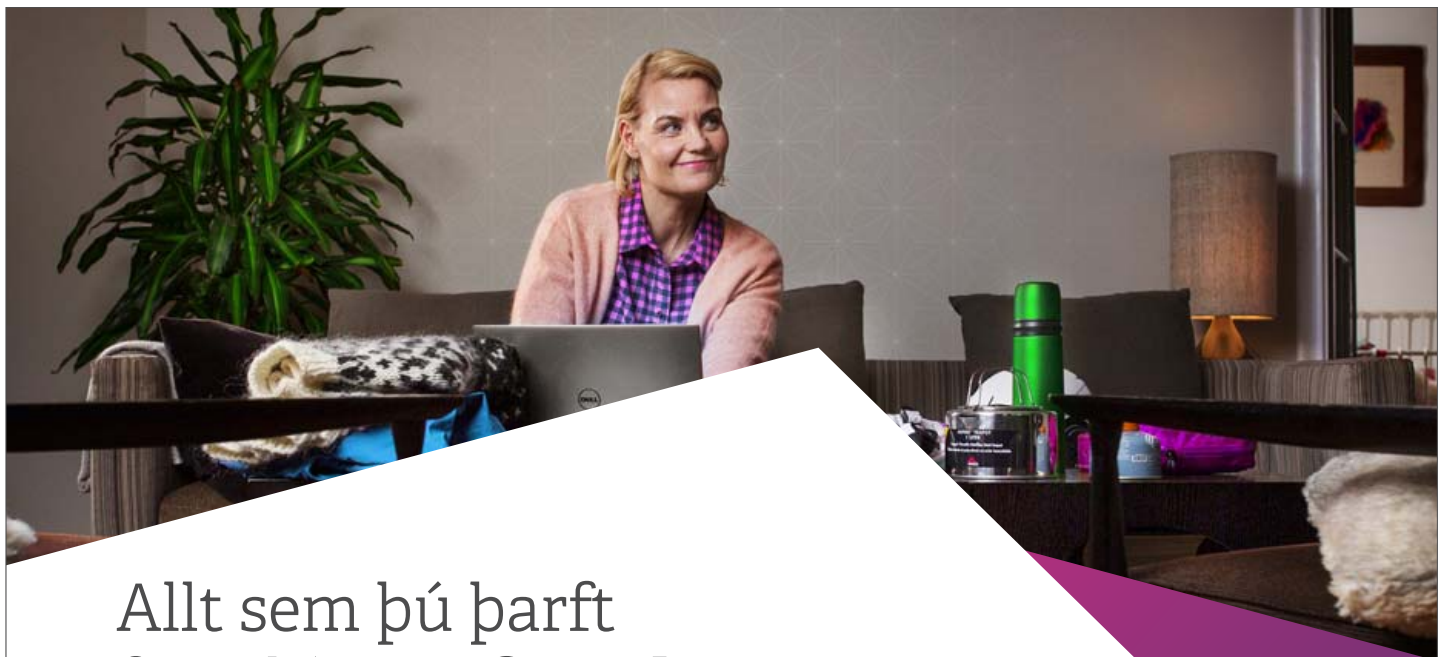
» 2.638 bílar til sölu á Bland, engin sölulaun og frítt að skrá auglýsingu.

á Bland undanfarið ár og Tómas segist hafa orðið var við mikla ánægju þeirra sem skrá auglýsingar. „Nú er alveg hrikalega einfalt að setja inn auglýsingu, þú tekur bara mynd með símanum og auglýsingin er komin í loftið eftir nokkur einföld skref. Ef þú ert að selja bíl, tekurðu mynd af skráningarnúmerinu og síðan sækir vefurinn allar grunnupplýsingar sem sparar mikinn tíma. Það sem við höfum fram yfir sölusíður á samfélagsmiðlum er auðvitað líka leitín og leitarskilyrðin.“

Á Bland er auk bíla hægt að kaupa þúsundir vara sem fólk er hætt að nota og gaman að fara á markaðs-torgið og finna það sem maður leitar að – nú eða láta koma sér skemmtilega á óvart.



Tómas Helgi Wehmeier viðskiptastjóri á Bland verður var við mikla ánægju viðskiptavina. MYND/SIGTYGGUR ARI



## Allt sem þú þarft fyrir þína **vefverslun**

Sérfræðingar okkar hafa áralanga reynslu af hönnun og uppsetningu vefverslana og eru reiðubúnir að hjálpa þér að ná hámarksárangri í markaðs- og sölustarfi þínu á netinu.

Hafðu samband og við hjálpum þér að ná forskoti með snjallri notkun upplýsingatæknilausna.

Samstarfsaðili þinn í upplýsingatækni

[www.advania.is](http://www.advania.is)

